



AENOR

Si crees que aún puedes desarrollarte profesionalmente, ¿qué te detiene? En AENOR buscamos para nuestra Dirección de Formación un/a **COMERCIAL DE CAMPUS**, con ubicación en **Madrid**.

Si te estás preguntando cuáles serán tus funciones...

- Emisión de llamadas telefónicas y correos electrónicos para contactar con personas que previamente se han interesado por nuestras titulaciones propias, para identificar sus necesidades, resolver dudas y motivar para inscribirse en nuestra formación.
- Asesoramiento, argumentación y venta de la formación solicitada.
- Seguimiento de las acciones realizadas y del proceso de venta a los alumnos potenciales.
- Actualización de la información en el CRM.
- Mejora de argumentarios comerciales.
- Reporte a la Dirección.

AENOR es una Compañía comprometida con la igualdad de oportunidades de mujeres y hombres, la diversidad y la inclusión. Trabajamos para mantener un entorno de trabajo seguro y colaborativo, y ausente de cualquier tipo de discriminación y/o violencia. Somos una Compañía certificada como Empresa Familiarmente Responsable (EFR), lo cual acredita nuestras políticas de flexibilidad y conciliación. Tomamos las decisiones de reclutamiento basadas en la competencia y experiencia de las personas candidatas, y valoramos su alineamiento con el propósito de AENOR de la generación de confianza entre organizaciones y personas.

¡SÚMATE A AENOR!



Los candidat@s interesad@s deberán hacernos llegar su perfil a través del formulario que encontrarán en la web de AENOR, en el área de Trabaja con nosotros. En el apartado de área de interés, deberás elegir "Campus AENOR y Proyectos Internacionales".